

LA EXPERIENCIA EN PRIVATE EQUITY

Por Lara García



FUNDADA EN 1989 CON EL OBJETO DE ASESORAR A LA FAMILIA HARALD QUANDT EN LA GESTIÓN DE SU CARTERA DE INVERSIONES ALTERNATIVAS, AUDA SE HA ESPECIALIZADO EN CAPITAL DE RIESGO, HEDGE FUNDS Y EN EL SECTOR INMOBILIARIO. ATIENDE A CLIENTES DIVERSIFICADOS EN EUROPA, AMÉRICA Y ORIENTE MEDIO Y CUENTA CON UNA AMPLIA Y SÓLIDA REPUTACIÓN CON AMPLIOS RECURSOS.

Philippe Roesch

Director General de Auda Deutschland GmbH, Presidente de Private Equity Europe

¿Qué es Auda?

Auda es un gestor de inversiones alternativas globales establecida en Nueva York hace 19 años, inicialmente dedicada a invertir el patrimonio de la familia alemana Harald Quandt en Private Equity y en fondos especulativos. En lo que respecta a las Private Equity, un total de 3.800 millones de dólares en activos se asignaron a 185 fondos Private Equity en EEUU, Europa y Asia. Como gestor de fondo de fondos, tenemos un largo registro de beneficios pendientes a través de varios ciclos económicos y de Private Equity.

¿En qué se centra su programa de fondo de fondos de Private Equity?

Dirigimos programas de fondos de fondos en EEUU, Europa y Asia centrados en las inversiones en Private Equity primarias. También dirigimos un fondo secundario global y un fondo de co-inversión global en el que invierten los especialistas.

Nos centramos en administrar los fondos de

pequeñas y medianas compañías y a gestionar los fondos de la compra por parte de los socios. Invertimos tanto en la Europa occidental como en la Central y del Este en los mejores fondos seleccionados de cada país.

¿Qué diferencia a Auda de los Directores de FOF?

Nuestro status de socio limitado, conseguido a través de nuestra excelente marca y nuestra buena disposición y habilidad para participar en sociedades con los gestores de fondos, a largo plazo, nos diferencia. Nuestra propia experiencia en inversión directa en las empresas es, por lo tanto, clave comparado con otros gestores de fondos. Por último, Auda lleva 19 años invirtiendo, lo que nos da un conocimiento adquirido desde los ciclos de inversión menos favorables a los que más lo son.

¿Cómo encuentran buenas inversiones?

Dada nuestra experiencia en el Mercado, contamos con un buen flujo en términos de nuevas ofertas de fondos que completamos

con un comercio productivo en cada país para establecer relaciones adicionales con fondos de Private Equity más pequeños o con gestores que trabajan en un tipo concreto de estrategias de inversión.

¿Espera un impacto de la crisis de alto riesgo en los Private Equity europeos?

Un efecto inmediato está relacionado con la disponibilidad y el precio del nivel de las transacciones de la Private Equity, pero esto afecta principalmente a las compras por parte de los socios (sobre todo a gran escala) que dependen de los altos niveles y del nivel favorable de los precios. Las transacciones comerciales pequeñas o medianas no se han visto afectadas todavía. Europa no se ha visto afectada realmente, sólo estamos experimentando una ligera desaceleración.

Tampoco esperamos un impacto significativo en los beneficios, ya que los fondos de Private Equity se invierten a un plazo de 5 años y los primeros éxitos no son notables hasta los tres.